

## Решения



### Глава: Расчет цены

### Тема: Специальные цены для бизнес-партнеров

После выполнения этого упражнения вы научитесь:

- устанавливать специальные цены для бизнес-партнеров
- копировать специальные цены из данных одного бизнес-партнера в данные другого бизнес-партнера

В этом упражнении выполняется настройка специальной цены для клиента с периодом действия и процентными скидками в зависимости от закупаемого количества.

Далее скидки копируются из данных одного бизнес-партнера в данные другого бизнес-партнера.

5-1 Настройте специальную цену для клиента.

5-1-1 Вы договорились о предоставлении специальной скидки в размере 10% от розничной цены (прайс-лист **Мелкооптовый**) для товара **С00008**, приобретаемого клиентом **С23900**.

*Запасы → Прайс-листы → Специальные цены → Специальные цены для бизнес-партнеров.*

Имя поля или тип данных	Значения
Код БП	<b>С23900</b>
Прайс-лист	<b>Мелкооптовый</b>
Код товара	<b>С00008</b>
Скидка, %	<b>10</b>

- 5-1-2 Вы также договорились с тем же клиентом о специальной цене со скидкой в зависимости от количества при приобретении товара **C00005** (скидка **5%** при покупке двух единиц, **10%** для четырех единиц). Эта скидка за количество действует в течение **трех месяцев**. Создайте заказ на продажу **5** единиц для клиента **C23900** и материалов **C00008** и **C00005**; проверьте цены.

Добавьте товар **C00005** в список специальных цен для бизнес-партнеров.

**Запасы → Прайс-листы → Специальные цены → Специальные цены для бизнес-партнеров.**

Имя поля или тип данных	Значения
Код товара	<b>C00005</b>
Прайс-лист	<b>Мелкооптовый</b>
Скидка, %	<b>0</b>

Выберите строку с товаром **C00005** и дважды щелкните по ней для просмотра интервала времени.

Введите **текущую дату** в поле *Действительно по*.

Дважды щелкните по интервалу для просмотра шкалы количества.

Откроется окно *Специальные цены – скидки в зависимости от количества*.

Введите скидку за количество (**5%** при покупке двух единиц, **10%** для четырех единиц).

Имя поля или тип данных	Значения
Количество	<b>2</b>
Скидка	<b>5</b>
Кол-во	<b>4</b>
Скидка	<b>10</b>

Добавьте запись, нажав **Обновить** в каждом окне, а затем нажмите кнопку **ОК**.

Нажмите **Добавить** и затем **Да**.

- 5-1-3 Создайте заказ на продажу **5** единиц товара **C00005** и **C00008** , а затем проверьте правильность цен.  
Выберите **Продажи** → **Заказ на продажу**

Имя поля или тип данных	Значения
<i>Клиент</i>	<b>C23900</b>
<i>Дата отгрузки</i>	<b>Текущая дата</b>
<i>Товар</i>	<b>C00008</b>
<i>Кол-во</i>	<b>5</b>
<i>Товар</i>	<b>C00005</b>
<i>Кол-во</i>	<b>5</b>

Добавьте созданный заказ на продажу.  
Номер заказа на продажу: \_\_\_\_\_

- 5-1-4 После продолжительных переговоров решено предоставить клиенту **C20000** аналогичные условия на продажу товаров с **C00005** по **C00008**. Воспользуйтесь функцией копирования специальных цен.

**Запасы** → **Прайс-листы** → **Специальные цены** → **Копирование специальных цен**.

На уровне заголовка укажите бизнес-партнера, из данных которого будут скопированы специальные цены (**C23900**), а затем выберите партнера, которому следует присвоить скопированные цены (**C20000** в полях *С* и *По*). Товары: Код *С* **C00005** *По* **C00008**, зависящая кнопка: **Заменить все товары**. При выполнении этого действия скидки будут скопированы в данные товаров **C00006** и **C00007**. Нажмите кнопку **ОК**. Выберите **Да**, а затем нажмите кнопку **ОК**. Для закрытия окна нажмите **Отмена**.